

「ビジネスアイデアファクトリー」

「BIF」

ご案内

光証券株式会社

WizBiz株式会社

「ビジネスアイデアファクトリー」とは？ 「BIF」

日本最大級ビジネスマッチングサイトWizBizウェブサイト中心に展開

「事業アイデア・技術を持つ企業」 ⇔ 「事業アイデア・技術が欲しい企業」

“事業アイデアや技術”で結合 ⇒ 両者の事業成長を促進支援

同サービスは光証券株式会社とWizBiz株式会社が共同運営



斬新な事業アイデアを発掘！

～新規アイデア・技術を発掘⇒収益拡大を支援～

【企業の課題は・・・！】

特に大企業・老舗企業の場合は・・・

「収益拡大や成長シナリオが描けない！」

～事業の**リ/バージョン**は大企業や老舗企業ほど制約大
イ/バージョンを起こせる**斬新なアイデアや技術**が発案できない～

【解決施策は・・・！】

「**「ビジネスアイデアファクトリー (BIF)」**を活用！」

～**斬新な事業アイデア・技術・事業**を発掘、
低リスク・低コストで**売上・利益の増大**を図る！～

「BIF」は幅広い事業ニーズに対応！

【募集型】

～幅広い事業ニーズの募集ができます！～

- ◎ユニークな事業アイデア・技術を発掘したい！
- ◎新規成長分野のアイデア・技術を募集したい！
- ◎用途開発・技術などの共同研究会社を募集したい！
- ◎事業承継難企業の事業承継を手助けしたい！

新商品・新製品企画！

ブランド向上アイデア・施策！

販売拡大アイデア！

募集目的や事業ニーズ一例・・・

新技術や製造ノウハウ！

販売・地域等、協業社！

ネット等の新成長分野活用策！

用途開発アイデア・技術！

事業承継難企業の事業！

販促イベント・プロモーション！

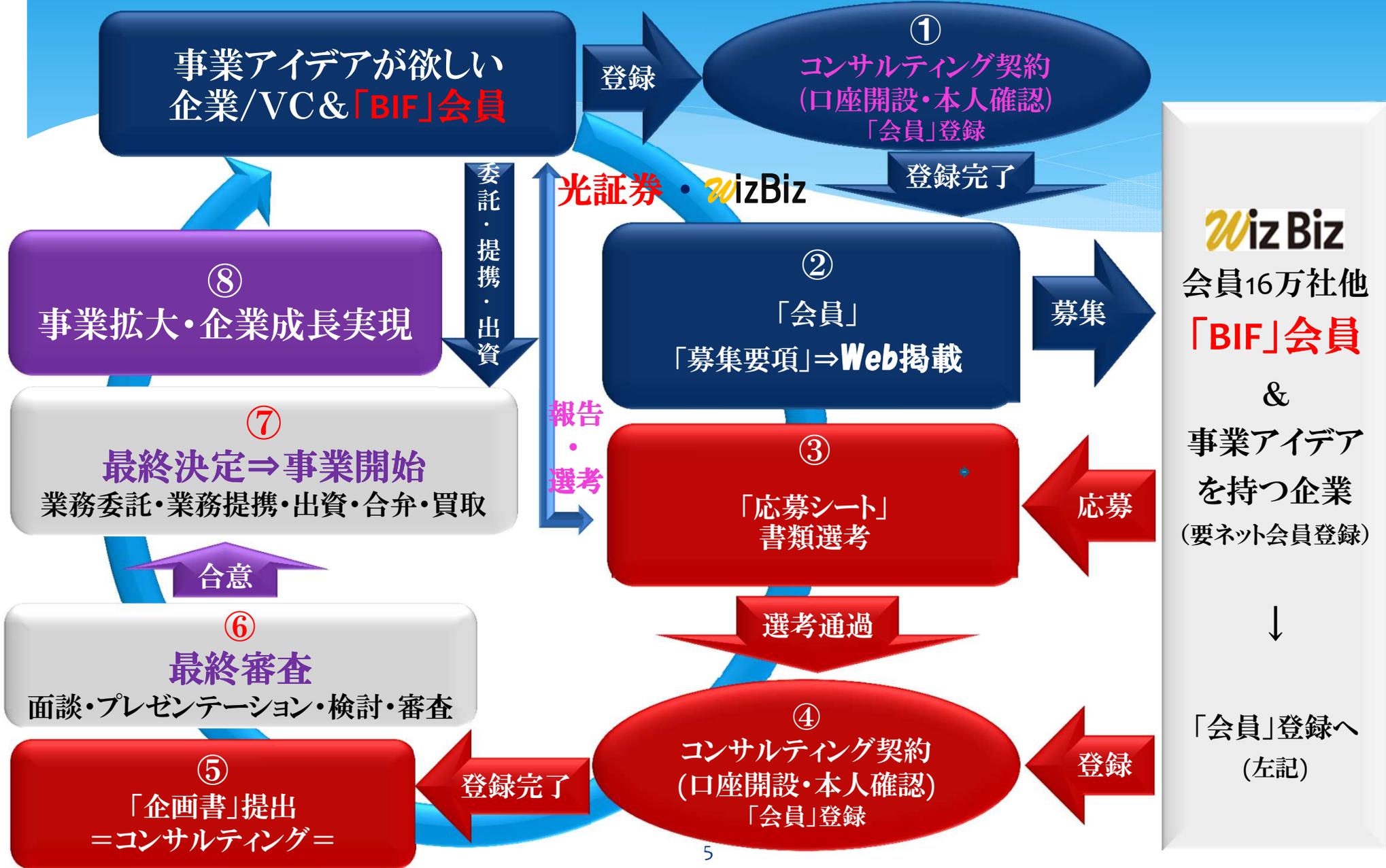
共同研究会社(者)！

新発想の事業アイデア！

自社ブランド活用アイデア・技術！

「募集型BIF」

～事業アイデアが欲しい企業の募集型～



業務提携先や事業スポンサーを発掘！

～自社の事業アイデアを有効活用して事業拡大を実現～

【企業の課題・・・！】

特にスタートアップ、ベンチャー、中小企業の場合・・・

「資金、スポンサー、クライアントが無い！」

～事業アイデアや技術はあるが…資金、スポンサー、販売先が不足～

【解決施策は・・・！】

「「ビジネスアイデアファクトリー (BIF)」を活用！」

～販売先・顧客、協力者・協業社、スポンサー、
資金等を発掘、売上・利益の増大を図る！～

「BIF」は幅広い事業ニーズに対応！

【提案型】

～幅広い事業ニーズの提案が可能！～

- ◎自社で開発した事業アイデアや技術を活用したい！
- ◎資金・出資者を探したい！
- ◎顧客を探したい！ 協業社を探したい！ 共同研究会社を探したい！
- ◎事業承継者・新経営会社を探したい！

新商品・新製品の提案！

ブランド向上アイデア提案！

販売拡大アイデア提案！

提案目的と提案の一例・・・

クライアント・スポンサー発掘！

販売・地域等、協業社発掘！

ネット等、新成長分野活用策提案！

出資者・後援者発掘！

事業承継者・新経営会社発掘！

販促イベント・プロモーション提案！

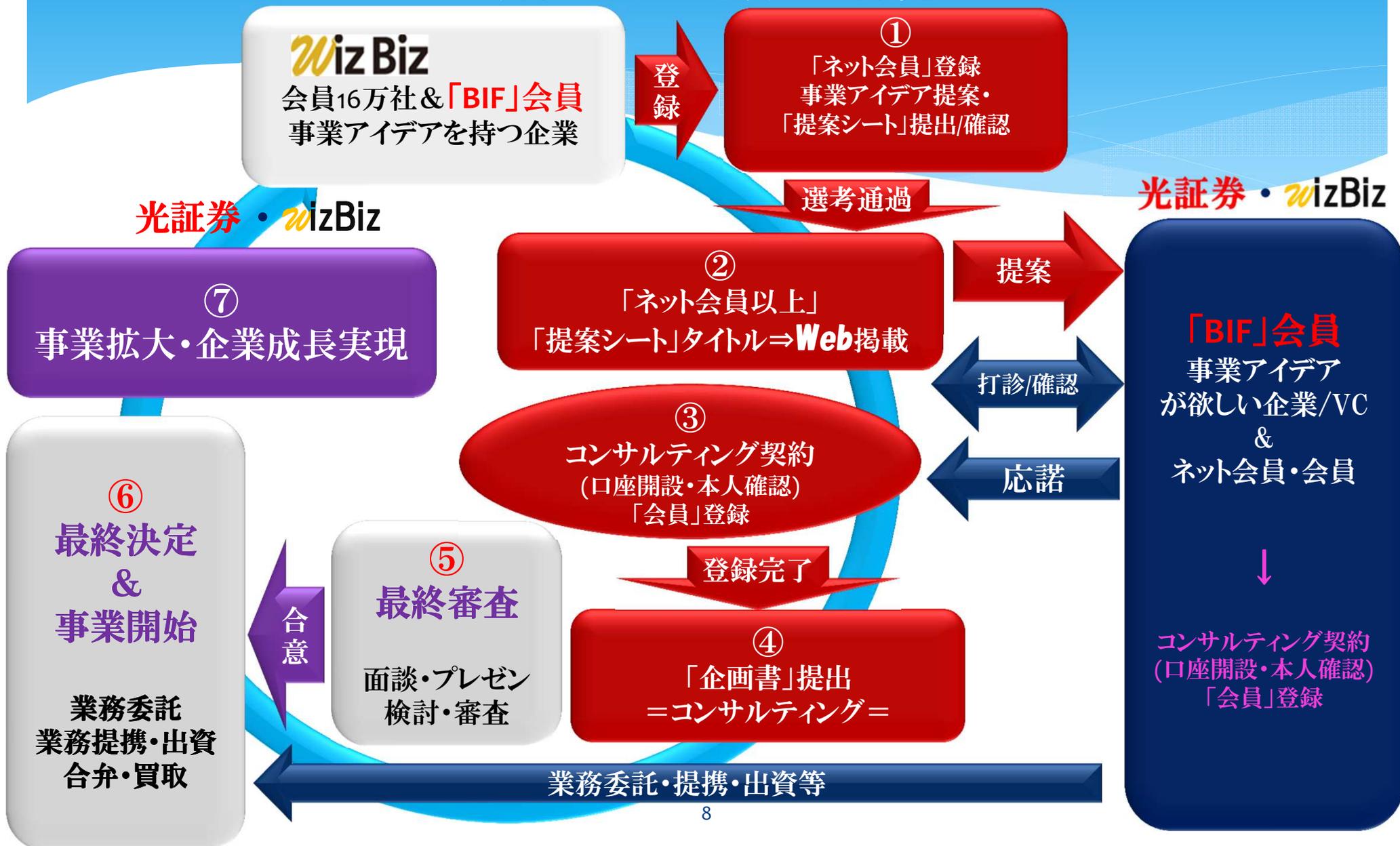
共同研究会社(者)発掘！

新発想の事業アイデア提案！

新開発やユニークな技術の提案！

「提案型BIF」

～事業アイデアを持つ企業発～



「ビジネスアイデアファクトリー」は 情報非開示にも個別に対応します

「知られたくない内容をご希望の範囲で守られます」

「募集型・ビジネスアイデア発掘ファクトリー」では・・・

・ご要望に応じて、「知られたくない企業情報を一部開示せず事業アイデアを募集」できます。

* 募集企業とは事前に業務委託契約(守秘義務契約)を締結します。

※ 但し、この場合、開示可能な情報だけを公開し募集しますので、精度が劣化する可能性があります。

Step① アイデアを持つ企業は「応募シート」(アイデア概略を記載)を提出します。

* 応募企業の情報非開示のご希望に対応します。

* 類似アイデアは時間優先を原則として当方で書類審査を行います。

* 書類審査を通過したアイデアの概略を伝え、募集企業と検討し結果を応募企業に通知します。

Step② 書類審査通過したアイデアを持つ企業との業務委託契約(守秘義務契約)の締結・本人確認します。

* 応募企業から「企画書」が提出され、最終審査に進みます。

Step③ 応募企業は募集企業に対してプレゼンテーションを行います。

「提案型・ビジネスアイデア実現ファクトリー」でも・・・

・ご要望に応じて、事業アイデア提案企業及び応諾企業双方の情報非開示に個別に対応します。

「ネット会員 & 会員」

= 事業アイデアや技術が欲しい企業/VCの場合 =

「ネット会員」 = ネットで登録 =

- ・ Web上にある提案型アイデアの打診が可能 ※ 応諾には「会員」登録が必要

↓

「会員」 = コンサルティング契約を締結している会員(要本人確認・口座開設/除く上場企業等) =

- ☆ ビジネスアイデアファクトリーのほぼ全てのサービスが受けられる
- ・ 条件を提示して欲しい事業アイデアの募集、及び応募アイデアの確認、面談、応諾等
- ・ 提案型アイデアの打診、確認、応諾、及びその後の相手側との面談、プレゼン、商談等
- ・ その他、希望する事業アイデアのマッチング支援や助言等

= アイデアを事業化、事業拡大(含む資金が必要、売却)したい企業の場合 =

「ネット会員」 = ネットで登録 =

- ・ 事業アイデアの募集に対しての応募(応募シートの提出)
- ・ 事業アイデアの提案(応募シート) ※ 応諾を受けた時点で「会員」登録が必要

↓

「会員」 = コンサルティング契約を締結している会員(要本人確認・口座開設/除く上場企業等) =

- ☆ ビジネスアイデアファクトリーのほぼ全てのサービスが受けられる
- ・ 応募・提案した事業アイデアが選考通過した場合には、相手側との面談、プレゼン、商談等
- ・ その他、希望する事業アイデアのマッチング支援や助言等

「ビジネスアイデアファクトリー」の運営会社

光証券 / wizBiz とは？

「光証券株式会社」

- * 創業1948年、神戸本社の老舗証券会社、兵庫、岡山、東京に計9店舗を有する。
- * 資産運用・投資信託・日本及び海外の株式などの個人向け証券サービスが主業務。
- * 提案型営業に強み、株式型ラップサービスに注力、先駆者として定評がある。
- * 神戸本店や東京支店で法人企業向けのアドバイザー業務を展開。

「wizBiz株式会社」

- * 約16万社の会員経営者が集う日本最大級のビジネスマッチングサイトを運営。
- * 取引先探し、新規開拓、売上拡大、コストダウンに役立つ経営情報を発信する。
- * 会員企業にビジネスマッチング、コストダウンサービス、M&A情報等の経営者向け情報を提供、同時に事業関連の各種セミナーやコンサルティング事業を展開。

※ 「ビジネスアイデアファクトリー」は特色ある両社の資産と事業資源をフルに活用します。

「光証券株式会社の表示義務事項」

=====

【金融商品取引法・表示義務事項】※ 必ずご一読いただき、ご認識下さい ※

=====

商号：光証券株式会社/金融商品取引業者 登録番号：近畿財務局長(金商)第30号
加入協会：日本証券業協会/一般社団法人 日本投資顧問業協会

=====

本資料は貴社とディスカッションを目的に作成されたものです。貴社以外の第三者より何らかの合意を得て、又はその指示の下、作成されたものではありません。

本資料の内容の全部又は一部は、信頼できると考えられる公開情報に基づいて作成されたものですが、当社はその正確性及び完全性を保証するものではなく、一切の責任を負うものではありません。ご利用に際しては、貴社内にて充分にご検討の上、ご自身でご判断願います。

また、本資料に含まれる諸条件は、本資料の表紙に記載されている作成時点から合理的な期間内における使用を前提として、貴社内部でのご検討の為の条件案として作成したものであり、実際の約定条件を約束するものではありません。

当社は、法律、会計、税務等の専門的資格を求められる内容に関しアドバイスをを行う立場にありません。これらの専門的内容などにつきましては、独立したそれぞれの専門家にご相談をお願いいたします。

本資料は、配布された関係者のみによる利用を目的としています。当社の書面による事前の許可なく、本資料の全部又は一部を複製、送信又は配布することはご遠慮願います。